

KOSGEB DESTEĞİ ALMAYA HAK KAZANAN GİRİŞİMCİMİZ İLE RÖPORTAJ

BİR BAŞARI HİKAYESİ

EMİNE YILMAZ

1- Sizi tanıyabilir miyiz?

Havza'da doğdum. İlk ve orta öğrenimimi Havza'da, Lisans eğitimimi ise Anadolu Üniversitesi İktisat Fakültesi'nde tamamladım. 2008-2014 yılları arasında siyasetle ilgilendim. Bir dönem Belediye Meclis Üyeliği yaptım. 2007 tarihinde AB projeleri yazımı ile ilgilendim. İlk firmamı (Vera Danışmanlık Organizasyon) 2010 tarihinde kurdum.2011'de şuanda işletmekte olduğum Cafe İda'nın işletmesine başladım. 2013 tarihinde firmamızın (Vera Danışmanlık Organizasyon) organizasyon faaliyetlerini aktif hale getirmeye çalıştım. Hem turizm organizasyon hem düğün, nişan, toplantı, davet, açılış organizasyonlarında aktif çalışmaya başladım. 2015-2016 yılında sevdiğim girişimci bir arkadaşım ile ortaklaşa olarak Vera Kostüm firmasını kurarak okulların ihtiyaç duyduğu gösteri kostümlerini Havza'da temin etmelerini sağladık. 2015-2016 yılında Ce-Sa (Ceviz Sanatı) firmasını arkadaşım Sevda Barut Keleş ile kurarak bir yıl boyunca topladığımız ceviz ağacı gövdelerini çeşitli işlemlerden geçirerek atölyemizi hazırladık. Birkaç makine ihtiyacımızı da giderdikten sonra elimizdeki ağaçları işlemeye başlayarak ceviz ağacından doğal yemek masası, mutfak masası, toplantı masası, ofis mobilyaları gibi ürünlerle başlayacağımız üretimimize ürün yelpazesini genişleterek devam etmeyi hedeflemekteyiz.

2- Girişimci olmaya ne zaman karar verdiniz. Sizi bu karara sürükleyen faktörler nelerdi? Neden bir çalışan olmak yerine patron olmaya karar verdiniz?

Dört kardeşiz, esnaf bir ailenin çocuklarıyız. Ailemiz tıpkı Türkiye'nin bazı illerinde (örneğin Kayseri, Gaziantep) illerinde yoğun olarak karşılaştığımız gibi küçük yaşta iş hayatına girmemize vesile oldular. Çalışma hayatı içerisindeyken de çok fazla sorumluluk verirdi. Kararlar alınırken bizim fikrimize de başvururlardı ve dahil ederlerdi. Sanırım küçük yaştan itibaren ticaret hayatının içinde yer alınca daha cesur oluyorsunuz.

3- Kosgeb'e nasıl ulaştınız? Karşınıza nasıl bir fırsat çıktı?

Kosgeb ile AB projeleri yazdığım dönemde tanıştım. Kosgeb hibelerinin projelerini yazıyorduk. Kosgeb Turgut Özal döneminde 1990 yılında kurulmuş olmasına rağmen bizler Kosgeb'i, yeni girişimciye açtığı hibe programı ile tanıdık.

4- Havza Ticaret ve Sanayi Odası, Kosgeb departmanının yardımlarından memnun kaldınız mı?

Kosgeb Girişimcilik eğitimini 2008'de aldım. O zaman bu eğitimler Samsun'daydı ve 9 gün sürüyordu. Siyasette olduğum dönem bu eğitimlerin Havza'ya getirilmesi için İşkur, Kosgeb, Belediye, Kaymakamlık ve Havza TSO ile görüşmeler yaptık. Bu girişime tek olumlu yanıtı Havza TSO'nun şimdiki başkanı Erkan Acar'dan aldık. İlk eğitimde bile başvuruların fazlalığı sebebiyle 4 eğitim sınıfı açan sonrasında bunu tekrarlayan Havza TSO yüzlerce kişiye eğitim verdi. Takdir ediyorum.

5- İşinizi kurarken amaçlarınız nelerdi?

İşimi kurarken büyük hedeflerim yoktu. Başta amacım sadece kendi istihdamımı sağlamaktı fakat siyasetin de içinde yer alınca işsiz gençlerin ve bayanların istihdamını sağlayan işler yapmak istedim. Maaşlı olmasa da yevmiyeli 23 kişiye kadar ulaştığım oldu. Sonra sorunun işsizlik olmadığını istihdam amaçlı çalışmamam gerektiğini anladım. Şimdiki amacım daha az insanla olabileceğim bir işte çalışmak. Şuanda Havza'da işsizlik olduğunu düşünmüyorum. Özgüveni sağlam, kendine güvenen ve kibrini yenmiş insanların çok kolay iş bulup iyi maaşlara çalışabileceğini ya da kendi işini kurabileceğini düşünüyorum.

6- Kosgeb desteği ile hayalinizi gerçekleştirdiniz diyebilir miyiz?

Kurduğum işlerin hiçbirinde Kosgeb desteklerinden faydalanmadım diyebilirim. Ama Kosgeb desteklerinden faydalanarak işlerini kuran, istihdam sağlayan birçok hikaye biliyorum. Bana göre Kosgeb için bilinen yanlış Kosgeb; hayallerinizi gerçekleştirmek için değil, tecrübe, zaman, finans olarak hazır girişimciye destek olur. Yani hayallerini gerçekleştirmeye destek olur. Hayallerinizi gerçekleştirecek olan sizsiniz.

7- İşinizi ne kadar sermaye ile kurdunuz? Eğer sermayeniz yeterli değildiyse, girişiminizin ilk dönemleri nasıl geçti?

Kobilerin proje yazarlarına ihtiyaç duyduğu dönemde proje uzmanı olarak çalışmaya başladığımda ihtiyacım 1 adet laptop ve 1 adet yazıcıydı. Home Office çalıştım. Diğer işimi buradan kazandığım parayla kurdum.

8- Girişimcilik hayatınızdaki en iyi ve en kötü anları bizimle paylaşır mısınız? Bu anlardan neler öğrendiniz?

Dördüncü girişimim olan Samsun'da bir arkadaşımın açtığı Cafe Vera'ya ikimizin de iş yoğunluğundan yeterince ilgilenemeyişimizin üzerimde oluşturduğu baskı girişimcilik hayatımın en kötü zamanlarındandı. En iyi anlar ise yaptığım işlerdeki olumlu geri bildirimler diyebilirim.

9- Gelecekle ilgili ne gibi planlarınız var? İşinizi büyütmek konusunda ne düşünüyorsunuz?

Çalışmakta olduğum iş kollarının sayısını azaltarak birkaçında etkin ve kaliteli çalışmayı düşünüyorum.

10- Tecrübelerinize dayanarak girişimcilikte başarı için en kritik unsurlar olarak neleri görürsünüz?

Seçtiğiniz işe saygı duyarak özveriyle çok çalışmak.

11- Heyecan dolu bir girişimci adayı için 3 tavsiyeniz neler olur?

- Sevdikleri işi yapmaları
- Sürekli yeni fikirlerle kendilerini geliştirmeye çalışmaları
- Çalışmak- risk almak

12-Sektörünüzün zor yönleri nelerdir? Sektöre girmeyi düşünen girişimci adaylarına önerileriniz nelerdir?

Hizmet sektöründe müşteri memnuniyeti esas olduğu için sektördeki istihdam edilen yevmiyeli personelin çok yetersiz oluşu ve bu alanda kalifiye eleman bulunmayışı.

13- Eklemek istedikleriniz?

